

*муваффақият калити*

---

# НАПОЛЕОН ХИЛЛ

ЎЙЛА  
ВА  
БОЙ БЎЛ

МУВАФФАҚИЯТ САРИ  
ЎЙЛ НИМАДАН БОШЛАНАДИ



ЯНГИ АСР АВЛОДИ  
ТОШКЕНТ  
2016

**УЎК: 159.9**

**КБК: 88.37**

**Х – 50**

**Хилл, Наполеон**

Ўйла ва бой бўл: муваффақият сари йўл нимадан бошланади. Наполеон Хилл / Таржимон: Ф.Намозов. — Тошкент: Янги аср авлоди, 2016. — 232 б.

ISBN 978-9943-27-690-1

Қўлингиздаги ушбу китоб бой фикрлаш, орзу-истаклар устидан ҳукмрон бўлиш, муваффақиятга эришишга қаратилган. Сиз ҳаётда қандай қилиб мақсадга етиш ва қатъиятли бўлишнинг аниқ режасини топасиз. Бу эса ҳар бир ишда сизга қўл келади.

Китоб омад сари ундовчи тамойиллар, йўналиш, қоидалар билан бойитилган. Аниқ мақсад қўйиб, унга сари чалғимай бориш учун нималар қилиш кераклиги мухтасар айтиб ўтилган. Гарчанд китобнинг айрим ўринларида Наполеон Хилл тилидан ҳикоя қилинмаса-да, унинг қарашлари, нуқтаи назари, тамойиллари ўз аксини топган.

**УЎК: 159.9**

**КБК: 88.37**

**Таржимон:**

Фатҳулла НАМОЗОВ

ISBN 978-9943-27-690-1

© Наполеон Хилл, «Ўйла ва бой бўл: муваффақият сари йўл нимадан бошланади». «Янги аср авлоди», 2016 йил.

*БИРИНЧИ БЎЛИМ***ДУНЁДАГИ ЭНГ КЕРАКЛИ ОДАМ  
БИЛАН ТАНИШИНГ**

Дунёдаги энг керакли одам билан танишинг! Китобни ўқигач, сиз у билан албатта учрашасиз. Сиз бу инсонни тўсатдан кўриб қоласиз ва мазкур танишув ҳаётингизни ўзгартириб юборади. Ўзаро танишувдан сўнг унинг сирларини билиб оласиз. У ўзи билан бирга «Тажриба асосида дунёни ижобий идрок этиш», бошқа томонига эса «Салбий ҳолда дунёни идрок этиш» деб ёзилган тумор тақиб юради.

Мазкур пинҳоний тумор икки ажабтовур хусусиятга эга: у ўзига нисбатан бойлик, муваффақият, бахт-саодат ва саломатликни жалб этади; айти шу вақтнинг ўзида эса буларнинг баридан маҳрум этиб, яшашга маъно қолдирмайди. Биринчи хусусият истаганингизни қўлга киритиш ва уни сақлаб қолиш имкониятини беради. Иккинчи сифат эса кўпгина кишилар бутун умрини бекорчилик билан ўтказганини намоён этади. У эгаллаш мумкин бўлган натижани юксакликдан пастга улоқтиради гўё.

С.Б.Фуллер ҳақидаги ҳикоя юқоридаги хусусиятлар қандай таъсир этишини тушунишга ёрдам беради.

**Биз камбағалмиз, аммо бу Худонинг иродаси билан рўй**

**бермаган.** С.Б.Фуллер Луизианадаги қора танли ижарачи-фермер оиласида етти фарзанднинг бири эди. У беш ёшидан бошлаб ишлай бошлади. Тўққиз ёшга тўлганида эса хачир қўшилган тўрт филдиракли аравагани бошқарадиган бўлди. Ҳайрон қоладиган жойи йўқ: ижарачи-фермерларнинг фарзандлари ўсмирлар ҳаётига жуда эрта кириб келишади. Бундай оилалар ўзларининг камбағаллигини тақдири азалдан деб ҳисоблар ва қисматдан яхши нарса кутмас эдилар.

Аммо ёш Фуллер ўз тенгдошларидан ажралиб турарди: унинг онаси ниҳоятда ажойиб аёл эди. Она фарзандларининг ярим оч яшашга мажбурлигига асло рози бўлмас, ваҳоланки, у бошқа ҳаётни билмас ҳам эди. Бу аёл шодлик ва тўла-тўқислик билан кечаётган ҳаётда ўзининг оиласи фақат нон ва сувга куни асло қолмаслигини ҳис этарди. Ўзининг ўй-фикрларини ўғлига айтиб, у билан дардлашарди.

— Биз камбағал бўлмаслигимиз керак, ўғлим, — дерди она. — Бу Худонинг иродаси билан бўлган дейишни ҳаёлингга ҳам келтирма. Тўғри, камбағалмиз, аммо бу Худонинг иродаси билан бўлмаган. Биз шунинг учун камбағалмизки, отангда бой бўлиш истаги йўқ эди. Оиламизнинг бирор аъзосида ўз ҳаётини ўзгартириш истаги пайдо бўлмаган.

Бу фикр Фуллернинг миясига шунчалик чуқур ўрнашиб қолдики, у бутун тақдирига таъсир этди. **У бой бўлишни хоҳлади.** Фуллер истагидан ташқари нарсаларни ўйламасдан бутун куч-қувватини фақат ўзи хоҳлаганларига қара-

та бошлади. Мана энди бой бўлиш истаги кучая борди. Ишлашнинг энг яхши усули — бирор нарсани сотиш, деган қарорга келди Фуллер. Унинг фикри совунга келиб тўхтади. Ёш йигитча ўн икки йил мобайнида эшикма-эшик юриб, ана шу молни сотиш билан шуғулланди. Сўнгра билдики, молни берувчи компания кимошди савдоси билан молларни чиқара бошлаган. Қатъий нарх 150.000 доллар деб белгиланган эди. Ўн икки йил давомидаги иш туфайли ва доимий тежамкорлик натижасида у 25.000 доллар жамғаришга муяссар бўлди. Сотувчилар Фуллерга биринчи бадални ана шу миқдорда, қолган 120.000 долларни ўн кун давомида йиғиб беришига рози бўлишди. Шартномада шундай банд бор эди: агар шу муддат мобайнида пул топа олмаса, бадалдан маҳрум бўлади.

С.Б.Фуллер ўн икки йил давомида совун сотиш агенти сифатида иззат-обрў орттирди, ҳатто кўпгина ишбилармонларнинг таҳсин-мақтовига сазовор бўлди. Кейин у ана шу инсонлар ҳузурига йўл олди. Фуллер дўстларидан, банкдан қарз кўтарди, сармоядорлардан пул олди. Тўққизинчи куни унинг қўлида 115.000 доллар бор эди. Фуллерга 10.000 етмас эди.

**Нур қидириб.** «Мен барча таниш кредит манбаларидан маблағ олган эдим, — деб эслайди у. — Қоронғи тушди. Ўзимнинг зим-зиё хонамда тиз чўкиб, ибодат қила бошладим. Мени 10.000 доллар бера оладиган одам ҳузурига йўллагин, деб худодан илтижо қилиб сўрадим. Ўзимга ўзим, ҳозир 61-кўчадан юриб, қайси савдо муассасасида ёруғлик кўрсам, ўша ерга кираман,

дедим. Худога ёлвориб, илтижоларимга жавобан шундай ёғдуси бор жойни менга ато эт, деб ибодат қилдим».

Тунги соат ўн бирда С.Б.Фуллер Чикагодаги 61-кўча бўйлаб юра бошлади. Ниҳоят бир неча даҳа ўтгач, пудратчи-фирма деразасида ёғду кўринди.

Фуллер хонага кирди. Стол ортида Фуллерга бир оз таниш одам кечки ишдан ҳориб, чарчаб ўтирарди. Фуллер тушунди: отни қамчилаш керак.

— Минг доллар ишлаб олишни истайсизми? — кўп ўйлаб ўтирмай сўради Фуллер.

У киши шошилиб, жавоб берди:

— Бўлмаса-чи, албатта.

— У ҳолда менга 10.000 долларга чек ёзиб беринг. Пулни қачон қайтариб олиб келсам, у билан бирга сизнинг даромадингиз — минг доллар ҳам келади, — деди Фуллер.

Фуллер ўзига қарз берган одамларнинг номини айтди, ўз режалари ҳақида ҳам батафсил гапириб берди.

Келинг, **Фуллернинг муваффақияти сири нимада эканини билиб оламиз.** Ўша тунда С.Б.Фуллер офисдан чўнтагида 10.000 долларга ёзилган чек билан чиқди. Вақт ўтиши билан у нафақат мазкур компаниянинг, балки бошқа еттита компаниядан ҳам назорат акция пакетларини олди. Улардан тўрттаси косметика ашёлари, биттаси пайпоқ-дастрўмол, яна бири ёрлиқ ва газета нашри билан шуғулланар эди. Биз муваффақият сири ҳақида гапириб беришини илтимос қилганимизда, Фуллер онасининг бир неча йиллар муқаддам айтиб берган сўзлари билан жавоб берди: *«Биз камбағалмиз, аммо*

*бу Худонинг иродаси билан бўлмаган. Биз шунинг учун камбағалмизки, отангда ҳеч қандай бой бўлиш истаги йўқ эди. Оиламизнинг бирор аъзосида ўз ҳаёти-ни ўзгартириш истаги пайдо бўлмаган».*

— Биласизми, — деб иқроор бўлди Фуллер, — мен нимани истаётганимни англар, аммо унга қандай эришиш мумкинлигига ақлим етмас эди. Инжил ва илҳом бахш этувчи бошқа китобларни ўқидим. Худога ибодат қилиб, орзумни амалга ошириш учун етарли билимлар ато этишини сўрадим. Бу қизғин хоҳиш-истакни амалга ошириш ва ҳақиқатга айланиши учун менга учта китоб: Инжил, «Ўйла ва бой бўл» ва «Барча даврлар сири» ёрдам берди. Мен учун ҳамиша энг руҳлантирувчи куч Инжилни ўқиш эди. Агар сен нимани истаётганингни билсанг, қаршингда турган имкониятни кўра оласан, бу катта ишончнинг ўзидир. Бунда китоблар ҳам ёрдам беради.

С.Б.Фуллер ҳамиша бир томонига «Тажриба асосида дунёни ижобий идрок этиш», иккинчи томонига «Салбий ҳолда дунёни идрок этиш» деб битилган туморни тақиб юрди. У «Тажриба асосида дунёни ижобий идрок этиш»га амал қилди ва мўъжиза юз берди. Илгари фақат орзу бўлган истак рўёбга чиққан эди.

Фуллер ўз йўлини танлаб олди. У ўз олдига жиддий мақсад қўйган ва қунт билан олға одимлаган эди. Албатта, мақсадни танлаш жуда чуқур индивидуаллик, яъни ўзига хосликка эга. Кимдир ҳозир ҳам шундай дейиши мумкин: «Мен фалон мақсадни танлайман. Уни айнан мен қўлга киритишни истайман».

Агар Худонинг ва жамиятнинг қонунларига зид бўлмаса, сиз ҳам унга интилишингиз мумкин. **Уриниб кўриш азоб эмас! Сиз барчасини қўлга киритишингиз мумкин, аммо ҳар қандай ҳолатда ҳам ҳеч нарса йўқотмайсиз. Агар сиз бу уришни «Тажриба асосида дунёни ижобий идрок этиш» тамойили билан бирга амалга оширсангиз, муваффақиятга эга бўласиз ва уни сақлаб қоласиз.** Нимагаки интилсангиз, бу фақат сизга боғлиқ. Ҳамма ҳам С.Б.Фуллерга ўхшашни, у каби мураккаб ишлаб чиқариш ечимлари учун масъулиятни зиммасига олишни истайвермайди. Ҳар ким ҳам машҳур бўлишни хоҳламаса керак, ахир бунинг учун пул билан бўлмаса-да, ҳар ҳолда тўлаш керак-да! Кўпчилигимиз учун бойлик бошқача мазмун касб этади. Бу муваффақият ўз навбатида ҳар бир кунни бахт ва муҳаббатга тўла ҳолда яшай олишда ўз ифодасини топади. Бу бойлик сизга маъқул келади. Танлаш ўзингизга боғлиқ.

Сиз учун муваффақият — пул қандай маънони билдирмасин, С.Б.Фуллер учун ҳам янги кимёвий элементнинг кашф этилиши, муסיқий асарнинг яратилиши, гулни ўстириш ёки болани тарбиялаш — ҳар қандай шароитда бир томонига «Тажриба асосида дунёни ижобий идрок этиш», иккинчи томонига эса «Салбий ҳолда дунёни идрок этиш» деб ёзилган пинҳоний тумор уни қўлга киритишда ёрдам бериши мумкин. Тажрибага асосланган дунёни ижобий идрок этиш сиз томон барча яхши ва исталган нарсаларни тортади. Салбий



ҳолда дунёни идрок этиш эса буларнинг барини ўзидан нари итаради.

**Ҳар бир салбий қиррада ижобийлик куртаклари мавжуд.**

«Борди-ю, мен бирор жисмоний касалликдан азият чексам, ҳаётга нисбатан ўзгариш менга қандай ёрдам бера олади?» — деб сўрарсиз эҳтимол. Бунга туғилганидан буён ногирон бўлган Том Демпсининг ҳаётидан жавоб топсангиз ажаб эмас.

Том ўнг оёғининг товони ярми йўқ ҳолда ва ўнг қўли ўрни тўмтоқлигича дунёга келган эди. У бошқа тенгқурлари каби болалигидан спорт билан шуғулланишни жуда истар эди. Бу истак-хоҳишни қондириш учун ота-онаси Томга ясама оёқ буюришди. Ушбу протез-оёқ ёғочдан ясалган бўлиб, американча футбол ўйинига мўлжалланган махсус пойафзал ичига жойлаштирилган эди. Том ҳар куни соатма-соат машқ қилар, ўзининг ёғоч оёғи билан коптокка ёпишгани-ёпишган эди. Узоқроқ масофадан туриб тўпни дарвозага туширишга ҳаракат қиларди. Ниҳоят, бундай маҳоратни қўлга киритгач, Томни Янгиорлеан жамоаси — «Saints»га таклиф этишди.

66910 нафар футбол шинавандасининг қичқириви, эҳтимол, бутун Қўшма Штатларга эшитилгандир, ўйиннинг охириги икки сониясида Том Демпси ўзининг ногирон оёғи билан 58 метр масофадан рекорд голни урди. Бу профессионал футболда қачон бўлмасин, энг узоқдан урилган гол бўлиб қолди. Шу туфайли «Saints» Детройтда «Lions» устидан 19:17 ҳисобида ғалаба қозонди.

— Бизни мўъжиза енгди, — деди Детройт жамоаси тренери Жозеф



**Litu.com**

**To'liq qismini  
Shu tugmani  
bosish orqali  
sotib oling!**