

Пул

ЖО ВИТАЛЕ

ТОПИШНИНГ
УЛКАН
СИРЛАРИ



- Пул топишнинг улкан тарихий сири
- Бойликка элтувчи улкан махфий эшик
- 30 миллион доллар улашган сахий инсон
- Буюк руҳиятнинг ақлга мурожаати
- Лео Бускалнинг катта хатоси
- Менинг улуғ иқрорим

УЎК: 336.74

КБК: 88.37

В 66

Витале, Жо

Пул топишнинг улкан сири / Таржимон ва нашрга тайёрловчилар: Ҳусния Пардаева, Иродабону Аввалбоева. – Тошкент: Yurist-media markazi, 2015 йил, 88 бет.

ISBN 978-9943-4129-2-7

УЎК: 336.74

КБК: 88.37

Жо Виталенинг “Маркетинг маънавияти” китоби дунёдаги энг бозори чаққон китоблардан бири саналади. Унинг электрон китоблари магнитофонда эшитиш қулайлиги билан устунликка эга.

У Америка маркетинг асоциацияси ва Америка менежментлар асоциацияси учун бир нечта китоблар ёзган. У маркетинг бўйича энг тажрибали мутахассислардан бири ва ўқувчини ўзига мафтун этадиган китоблар ёзувчи ижодкордир.

Жо Виталенинг қўлингиздаги китоби ҳам ўзига хос бўлиб, одамларни ҳамиша яхшилик қилиб яшашга ундаши билан қимматли аҳамиятга эга. Унда мавзуни кенгроқ ёритиш мақсадида бошқа муаллифларнинг фикрлари ва мақолалари ҳам ўрин олган.

Тақризчи ва масъул муҳаррир:

Гуландом Тоғаева,

филология фанлари номзоди

ISBN 978-9943-4129-2-7

© “Yurist-media markazi” нашриёти, 2015
© Жо Витале, “Пул топишнинг улкан сири”

Кириш

САРФ ЭТИШ ҚУДРАТИ

Бу воқеа кўп йиллар илгари жазирама ёз кунларининг бирида содир бўлганди. Бир озиқ-овқат дўконидан икки марта харид қилишимга тўғри келди. Ўша кунлари дўконга тез-тез қатнашимнинг асосий сабаби — бир ҳафталик егулик сотиб олиш учун ёнимда етарли маблағ йўқ эди.

Бир неча ой аввал офир касалликдан сўнг хотиним вафот этганди. Унинг ҳаётини суғурта қилдирмагандим. У мени навниҳол ёшида харажатлар денгизи ва ҳисоб-китоблар тоғига ташлаб кетганди. Мен ярим кун ишлардим. Маошим егуликка зўрға етар, икки боламнинг харажатларидан деярли пул орттиролмасдан роса қийналардим.

Қийинчиликлар қалбимга азоб бергани етмагандай, ҳамёнимда атиги 4 доллар пул бор эди. Бу пулга дўкондан сут ва бўлка нон сотиб олиш мумкин эди, холос. Бу егуликларга болаларимнинг қорни тўймас, бошқа нарса сотиб олишга эса имкониятим йўл бермасди. Чорасизлик жонжонимдан ўтиб кетган эди.

Дўкондан қайтаётиб, йўлдаги қизил чироқда тўхтадим. Ўнг томондаги йўл чеккасида турган ёш эркак билан ёш аёл ва уларнинг боласига кўзим тушди. Уларнинг юзлари куёшнинг аёвсиз нурлари таъсирида қорайиб кетганди.

Эркакнинг қўлида “Қорнимни тўйдириш учун ишлашга розиман!” деган ёзувли картон қоғоз бор эди. Аёл унинг ёнида турганча қизил чироқда тўхтаган машиналарнинг салонига интиқлик билан тикиларди. Тахминан икки

ёшлардаги болакай эса майсалар устида ўтириб, бир қўлли қўғирчоғи билан бамайлихотир ўйнарди. Буларнинг барини светофорнинг қизил чироғи ўчиб, яшили ёнмасдан аввалроқ, атиги 30 сония ичида илғадим.

Уларга бир неча доллар беришни жуда ҳам хоҳладим, афсуски, ўзим ҳам бечораҳол бўлиб, чўнтагимда атиги нон ва сутга етадиган пулим бор эди. Яшил чироқ ёнганида эса мен уларга охириги марта айбдорларча нигоҳ ташлаб, йўлимда давом этдим.

Эркакнинг ўйчан нигоҳи ва оиласининг аҳволи менга қаттиқ таъсир қилиб, хотиржамлигимни ўғирлади. Мен уларнинг ҳолатини тушунар ва бу оилага қандайдир ёрдам беришим кераклигини ҳис қилиб турардим. Бу ҳис мени ортга, уларнинг ёнига қайтишга мажбур этди.

Мен чўнтагимдан 2 доллар олиб, эркакнинг қўлига тутқиздим. У менга миннатдорчилик билдирар экан, кўзига ёш олди. Мен ҳам унга жилмайиб, ўз йўлимда давом этдим. Бироқ энди мен чўнтагимда қолган пулга фақат сут ёки нон сотиб олишим мумкин эди. Ўзимнинг аҳволим ачинарли бўлса-да, уларга эҳсон қилганимдан заррача афсусланмадим. Майли, фақат сут ёки нон сотиб олишни режалаштирдим.

Машинамга ўтириб, тўхташ жойига боргунимча бу ҳақда ўйлаб, кўнглим ёришди. Тўғри йўл тутганлигимни эса қаршимдан чиққан туҳфа тасдиқлаб турарди. Уни кўрибоқ кайфиятим кўтарилиб кетди. Мен янглишмаётганимга амин бўлиш учун ишониб-ишонмай, машинадан тушдим. Асфальт йўлда йигирма долларлик банкнот (банклар томонидан чиқариладиган ва пул ўрнида юрадиган фоизсиз кредит билетлари) ётарди. Аввалига мен кўзларимга ишонолмадим. Қўлимга олгач, унинг ҳаққо-

нийлигига амин бўлдим. У кимники экани эса номаълум эди. Мен тезда дўконга бориб, нафақат нон ва сут, балки бошқа керакли озиқ-овқат маҳсулотларини ҳам харид қилдим.

Мен доимо бу воқеани эса сақлайман. У менга ҳамиша биз яшаётган олам ғайриоддий ва сирли воқеа-ҳодисаларга тўла эканини англатиб туради.

Мазкур тасодиф менга сўнаётган ишончимни қайтариб берди. Мен икки доллар бериб, йигирма долларга эга бўлдим. Тақдирнинг бу туҳфасидан миннатдор бўлиб, ортга қайтар эканман, камбағал оилага яна беш доллар улашиб, уларни ҳам хурсанд қилдим.

Бу воқеа ҳаётимда содир бўлган тасодифлардан бири, холос. Бу каби хотиралар бошқаларга қанча кўп ҳадя берсанг, шунча кўп нарсага эга бўласан, деган таассурот уйғотади. Шу каби фикрларни жамлаган ҳаётий қонунларимиздан бирини қуйидагича ифодалашимиз мумкин: **“Нимагадир эришишдан аввал ниманидир қурбон қилмоқ лозим!”**

Ушбу ҳақиқат эса мана бу икки мисрали шеърда қуйидагича баён этилади:

Қадим-қадим замонда бир таваккалчи бўлган экан,

У кўпларга ҳадя бериб, сўнг бойиб кетган экан.

Кўпинча бизга ҳеч нарса беришмаётгани тўғрисида ўйлаймиз. Агар биз атрофимизга яхшилаб назар солсак, барчасини кўришимиз мумкин. Бизнинг назаримизда жуда кичик бўлиб туюлаётган нарсалар ҳам аслида бизга берилган туҳфалигини баъзан унутиб қўямиз. Аслида кичик ҳадялар берсак ва жавоб тариқасида ўзимиз ҳам унга эга бўлсак, бу биз учун бойлик оламига йўл очилаётганидан дарак беради. Энди бойликнинг ўзи биз томонга ишонч

билан назар солмоқда. Балки сиз бу сўзларимга ишонмас-сиз. Эҳтимол, фикрларим баландпарвоз гаплар бўлиб туюлаётгандир ҳам. Ишонмасангиз, чин кўнгилдан бировга ҳады беринг. Шунда ўзингиз ҳам бунинг натижасини кўрасиз! Мазкур қонуниятнинг ҳаққонийлиги шундаки, сиз ҳады бермасдан тухфа ололмайсиз! Бу қонуният сизнинг қарашларингиз билан ҳисоблашмайди. Бойлик йўлида, аввало, ўзингиз биринчи бўлиб қадам ташлашингиз керак!

Шундай экан, берилган кенг имкониятлардан унумли фойдаланинг. Маҳоратингизни ишга солинг!

Бойиш йўлидаги ўзига хос тарихингизни ёзиш учун баъзан ўзингизга саҳийлик билан жавоб қайтаринг. Баъзи воқеалар сизга кечмишларингизни, йўқотишларингизни эслатиб, барчаси беҳудалигини тасдиқлаётгандек бўлади. Лекин ўзингизга бўлган ишончни йўқотманг: сизга мўмайгина беришлари учун сиз ҳам шунга яраша улашинг.

Сиз бошқаларга ҳады улашаётганингизда юрагингизни ваҳима, чўчиш эгалламасин. Бу жараён самимийлик билан амалга оширилмаса, яъни сиз чин кўнгилдан бу ишга қўл урмасангиз, кутилган натижага эришолмайсиз. Бу ишни завқ ва қўли очиқлик билан бажарсангиз, у шу тарзда амалга ошади. Сиз шу тариқа ўз ҳаётингиздаги бойлик эшикларини очинг. Унутманг, қанча ҳады берсангиз, ундан кўпроғига эга бўласиз ва камбағалликдан қутуласиз. Яратган эгам бизга шундай ўғит берган: “Беринг ва тақдирланинг!” Мазкур ўғитни ўз ҳаётингизда синаб кўринг. Бу сизга ёқади.

Жон Хэрричаран

Эслатма: *Жон Хэрричаран “Сувда ҳаракат қилишдан олдин қайиққа эга бўлинг” деб номланган машҳур китобнинг муаллифидир.*

ПУЛ ТОПИШНИНГ УЛКАН ТАРИХИЙ СИРИ

Агар сиз пул топишни истасангиз, шу ишни албатта, бажаришингиз лозим.

Сайёрамиздаги бойларнинг барчаси шундай қилишган ва шундай қилиб келишмоқда!

Бу фикр барча тарихий манбаларда қайд этилган ва бугунги кунда ҳам бу ҳақда ёзишмоқда.

Бойишни астойдил истаганлар шундай қилишади. Бироқ айримлар бойишни истащади-ю, бу қонуниятни бажаришга журъат этишолмайди, чўчишади.

Бунинг нималигини биласизми?

Эндрю Карнеги ҳам шундай қилди. У саноат магнатига айланди.

Бу тарихий сирнинг асоси нимадан иборат?

Бунга қандай эришилади?

Пул улашинг!

Бу ҳақиқат. Уларни улашиб чиқинг.

Сизнинг ички оламингизни тушунишга ёрдам берадиган одамларга пулларингизни улашиб чиқинг.

Сизни илҳомлантирадиган, сизга хизмат қиладиган, сизни даволайдиган, сизни севадиган одамларга пулларингизни улашинг.

Сиз пулларингизнинг қайтишини айнан ўша одамдан кутманг. Улар билан ҳисоблашиб ўтирманг. Бу пуллар сизга бошқа тарафдан янада кўпроқ бўлиб қайтиши, шубҳасиз!



Lituz.com

**To'liq qismini
Shu tugmani
bosish orqali
sotib oling!**